

**Общество с ограниченной ответственностью
«Школа английского языка Виндзор-СПб»**



Утверждаю:
Генеральный директор ООО
«Школа английского языка Виндзор-СПб»

/Ю.Б. Никонова/
02.09.2015 Дата

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПО ПРОГРАММЕ

«Дополнительная образовательная программа: Курс подготовки к экзамену на
сертификат по бизнес-английскому языку (BEC)»

Цель – развитие навыков деловой коммуникации на английском языке, повышение грамотности и беглости речи.

Категория слушателей – частные лица и сотрудники компаний (корпоративные клиенты).

Срок обучения – 72 академических часов (1 академический час = 45 минут).

Режим занятий – 2 раза в неделю по 3 ак. часа.

№ Урока	Тема	Всего, ак.ч.	в том числе (ак.ч.):		
			Практические занятия	Самостоятельная работа	Форма контроля (тестирование)
1	Тема занятия: Обучение и развитие персонала Лексический материал: Профессиональное обучение: схемы бонусов, продвижение, бюджет на обучение, цели изучения и т.д. Навыки говорения: Умение высказывать личное мнение, делать предположения, делать сравнения	3	3		
2	Тема занятия: Должностные инструкции и удовлетворенность работой Лексический материал: Названия должностей Акронимы в названиях должностей Должностная инструкция Навыки говорения: Умение задавать вопросы	3	3		
3	Тема занятия: Письменный запрос и сопроводительное письмо Лексический материал: Привилегии, коллеги и т.д. Достижимый, выполняемый Навыки говорения: Сложные предложения, Официальный и неофициальный стиль общения	3	3		
4	Тема занятия: Навыки общения по телефону Навыки говорения: Умение структурировать разговор	3	2	1	
5	Тема занятия: Мероприятия по продвижению товара и создание бренда Лексический материал: Мероприятия по продвижению товара. Лексика по теме	3	3		

	маркетинг: бренд, логотип и т.д. Навыки говорения: Коллективное обсуждение и решение				
6	Тема занятия: Разработка нового продукта Лексический материал: Предпринимательский, высокодоходный Термины из области маркетинга Навыки говорения: Умение высказывать цель	3	3		
7	Тема занятия: Выставка-продажа/стенды Навыки говорения: Умение задавать вопросы	3	2	1	
8	Тема занятия: Налаживание отношений и ведение переговоров Лексический материал: Фондовый рынок, наценка, продажи, возврат, накладные расходы т.д. Условия и обстоятельства Навыки говорения: Вопросы по товару Условные предложения 1ый тип	3	3		
9	Тема занятия: Действовать в одиночку Лексический материал: Преуспевать, экспертная оценка, недвижимость, залог и т. д. Лексика по теме «финансы» Навыки говорения: Времена в придаточных предложениях	3	3		
10	Тема занятия: Финансирование запуска продаж Лексический материал: Словосочетания по теме «запуск компаний» Способы финансирования Навыки говорения: Условные предложения 2й тип	3	3		
11	Тема занятия: Открытие филиала Навыки говорения: Умение давать рекомендации, делать сопоставления	3	3		
12	Тема занятия: Презентация бизнес-проекта Лексический материал: Оборудование для презентаций Навыки говорения: Модальные глаголы	3	3		
13	Тема занятия: Места проведения бизнес-конференций и конференций по продажам (отели) Лексический материал: Лексика по теме «отели»: подписчик, сеть и т. д. по теме «конференции»: программная речь, поставщик и т.д. Навыки говорения: Умение высказывать критику, делать сравнения	3	3		
14	Тема занятия: Бизнес-конференции Лексический материал: Налаживание связей, обновление, повышение цен и т.д.	3	2	1	
15	Тема занятия: Отчеты Лексический материал: Лексика по теме «фиксация изменений» Навыки говорения: Использование страдательного залога	3	3		
16	Тема занятия: Деловые встречи Лексический материал: Типы деловых встреч; Лексика по теме «собрания»: спорный момент, обозначить идею и т. д. Высказывание мнения	3	3		

	Навыки говорения: Разница между «too» и «enough»				
17	Тема занятия: Новые технологии и инновации Лексический материал: Новая технология, клиентская база, высококвалифицированный специалист, плата за лицензию, заявление и т.д. Навыки говорения: «Used to» в описании действий в прошлом/ привычек Определенный артикль	3	3		
18	Тема занятия: Использование интернета Лексический материал: Компьютеры, интернет Открытый, целевая аудитория и т.д.	3	3		
19	Тема занятия: Опрос персонала Лексический материал: Гибкий график, обозначить число Навыки говорения: Косвенная речь	3	3		
20	Тема занятия: Оффшоринг и внешнее производство Лексический материал: Лексика для построения дискуссии производить излишки, страховка, акционер и т.д. Навыки говорения: Умение высказывать причину	3	3		
21	Тема занятия: Лояльность покупателей Лексический материал: Обязательство, выручка, продавец и т.д. Навыки говорения: Относительные местоимения	3	3		
22	Тема занятия: Коммуникация с покупателем Лексический материал: Первый контакт, сохранение клиента и т.д. Навыки говорения:	3	3		
23	Итоговый тест	3			3
24	Тема занятия: Обратная связь с покупателем Навыки говорения: Подведение итогов Окончание курса, мнение студента о пройденном им курсе	3	3		
	Итого по курсу:	72	66	3	3